



Essy Intérim est le fruit de 4 structures de l'insertion par l'activité économique couvrant l'ensemble du département des Yvelines. Elles emploient et accompagnent 1500 salariés missionnés auprès d'une clientèle multisectorielle d'entreprises, de collectivités ou encore de particuliers.

L'ambition d'ESSY Intérim est le retour à l'emploi d'hommes et de femmes au terme d'un parcours de consolidation professionnelle de 24 mois.

Les Missions

Doté(e) d'aptitude relationnelle et commerciale, le ou la candidate saura créer et développer des relations clientèles « Gagnant-Gagnant » basées sur la confiance et la proximité.

Le ou la future Responsable d'agence entretiendra des échanges fructueux avec le réseau de partenaires de l'emploi et prescripteurs.

Le ou la candidate contribuera au suivi socioprofessionnel des intérimaires en parcours au sein de l'agence, dans un objectif d'intérêt général de retour à l'emploi durable.

Le poste

Rattaché à la Direction Générale le ou la candidate sera en charge de la gestion et de la performance de l'agence, ainsi, il ou elle aura la responsabilité des missions suivantes :

1. Développement commercial d'une nouvelle agence de travail temporaire

- Définir, planifier et dérouler une stratégie commerciale dans un contexte de lancement
- Prospecter, et fidéliser une clientèle entreprise issue de secteurs d'activités multiples
- Promouvoir l'offre de service de l'entreprise d'intérim auprès de sa clientèle mais également auprès de ses partenaires (institutionnels, fédération.)
- Piloter l'activité et garantir l'atteinte d'objectifs quantitatifs et qualitatifs fixés par la Direction Générale.
- Détecter et promouvoir des partenariats fructueux avec de potentiels prescripteurs
- Prospecter, créer et animer un réseau professionnel (ex club RH)
- Etre garant de la satisfaction client
- Etre en veille attentive sur les opportunités et évolution du secteur

2. Encadrement

- Participer au sourcing, recrutement des candidats
- Contrôler la bonne adéquation des salariés intérimaires aux missions proposées
- Elever les compétences de ses équipes

Les + du candidat ou de la candidate

Avoir des expériences significatives de vente dans le secteur du travail temporaire

L'esprit entrepreneurial/ ou avoir été impliqué dans la création d'une nouvelle agence d'intérim

Adhérer aux valeurs sociales et solidaire de l'entreprise

Avoir une parfaite connaissance des spécificités réglementaires de l'emploi intérimaire

Un réseau existant ou aisance à en constituer un

CDI 35H- basé à St Cyr l'École à pourvoir le 15 février 2021

Rémunération brute : 27 000 à 33 000 euros selon profil + rémunération variable selon résultat

Véhicule professionnel mis à disposition-nombreux déplacements franciliens à prévoir.

Merci de joindre CV et lettre de motivation via rjebrane@cblreagir.fr (Rhizlaine JEBRANE)